

MAPLE GAS EN PUCALLPA CON 10 AÑOS MÁS

¡MUCHAS GRACIAS MISTER MAYORGA!

ESCRIBE: JORGE MANCO ZACONETTI (Investigador UNMSM)

Como una noticia sin mayor trascendencia el Ministerio de Energía y Minas bajo gestión del Ing. Eleodoro Mayorga, ex gerente general de PetroPerú, ex funcionario del Banco Mundial y ex socio del estudio Laub & Quijandría, al cual volverá presto cuando cese su función en el referido ministerio luego de resolver la larga de pendientes de sus clientes, ha realizado una prórroga contractual más contra los intereses del país.

Se trata de la extensión indebida a la empresa norteamericana Maple Gas Corporation del Perú por diez años más en los lotes 31-B (Maquia) y 31-D (Aguas Calientes), y próximamente se extenderá el contrato de arrendamiento por la refinería Pucallpa y la Planta de Ventas de Pucallpa a la misma empresa en el marco del proceso reprivatizador auspiciado por el gobierno nacionalista de Ollanta y Nadine Humala.

Se supone que por la ley de fortalecimiento y modernización de PetroPerú S.A. todos los bienes y activos que fueron privatizados en la década del fujimorismo con contratos vencidos deben ser devueltos a la petrolera estatal. Sean los lotes petroleros, los terminales, plataformas marinas del Z-2B y en especial los activos como los lotes petroleros de la selva central 31-B y 31-D con una producción promedio de 350 barriles diarios, con un crudo de alta calidad, integrada a la Refinería de Pucallpa con su Planta de Ventas, debieran ser reintegrados para alcanzar la integración vertical.

Sin embargo, carentes de un análisis previo sobre la conveniencia para el país, la economía de Ucayali y la población impactada por una absurda privatización de la petrolera estatal, el nuevo ministro ha autorizado la ilegal prórroga contractual afectando los intereses del estado, la región Ucayali y de los consumidores. Con el agravante de un posible conflicto de intereses en razón que empresas involucradas como Maple Etanol, Aguaytía Energy del Perú y Duke Energy todas ellas empresas beneficiadas directamente e indirectamente con la extensión, y que son asesoradas al mismo tiempo por el suertudo estudio Laub & Quijandría, donde trabajó hasta horas antes de ser designado ministro del sector, el señor Eleodoro Mayorga.

UN POCO DE HISTORIA

En el marco de la dictadura fujimorista cuando la COPRI hoy ProInversión, donde trabajó el actual presidente de Consejos de Ministros, Rene Cornejo, se tenía como objetivo la privatización de las empresas públicas en tiempos record, al mejor postor, la locura era rematar las empresas estatales rentables y no rentables, sin estrategia ni planeamiento, con altas dosis de corrupción: una por semana.

También fue una modalidad de privatización las políticas de concesión de activos por un plazo determinado en razón de constituir dichas empresas "monopolios naturales" donde no era dable la competencia, sea por su ubicación geográfica como es el caso de la Refinería de Pucallpa y su Planta de Ventas respectiva, situadas en la región Ucayali. Ésta es sin lugar a dudas la más dinámica de nuestra Amazonía, con ventas aseguradas y crecientes de combustibles.

Así, el 1 de abril de 1994 la Refinería Pucallpa y la Planta de Ventas fue transferida a la empresa norteamericana The Maple Gas Corporation bajo un contrato de concesión por 20 años, obligándose ésta a pagar trimestralmente a PetroPerú la suma de US\$ 405,500 dólares, que serían ajustados al Índice de Precios al Consumidor (IPC) de USA anualmente.

Asimismo, fueron privatizados los lotes petroleros integrados a la refinería. En el mismo sentido por el arrendamiento de los lotes de hidrocarburos 31B/D y 31E que fueron transferidos el 22 de abril de 1994 a la empresa Maple Gas Corporation también por un periodo de 20 años, por los campos hidrocarbúricos se abonaría a PetroPerú un pago de US\$ 313, 800 trimestralmente también ajustadas al IPC de USA anualmente.

Ahora que se ha hecho efectiva la prórroga de los lotes petroleros y es casi seguro que también se extenderá la Refinería de Pucallpa y la rentable Planta de Ventas, es pertinente interrogarse ¿Qué ha significado dicha privatización para PetroPerú en el período 1994/2012?

Aplicando el ajuste para los 19 años (1994-2012) PetroPerú ha percibido por concepto de la concesión de la refinería de Pucallpa y la Planta de Ventas un valor de apenas US\$ 38.6 millones mientras la empresa Maple Gas Corporation del Perú en un solo año obtuvo ingresos del orden de US\$ 118 millones de dólares.

En el mismo sentido, haciendo el ajuste respectivo, PetroPerú en 19 años de vigencia del contrato (1994 – 2012) ha percibido por el alquiler de inmuebles y bienes de operaciones, es decir por la explotación de los lotes productores mencionados, la suma de US\$ 30.8 millones.

En su conjunto, el Estado al margen de las regalías que capta Perúpetro que bordean los US \$ 5.5 millones anuales, PetroPerú como titular de los activos arrendados ha captado cifras ridículas por la concesión, montos que por lo menos hubiesen sido renegociadas por el actual ministro, que hasta ayer fue un gestor de intereses privados.

En 19 años de vigencia contractual PetroPerú ha percibido por la concesión de la refinería Pucallpa, la Planta de Ventas y de lotes de hidrocarburos 31B/D y 31E la suma de US\$ 69.4 millones de dólares, mientras los ingresos declarados de Maple Energy Plc que opera bajo la denominación de Maple Gas Corporation del Perú han sido de US\$ 86.9 millones en el 2011 y de más de US\$ 118.2 millones en el 2012.

Enfáticamente este pésimo negocio para el estado y en especial para PetroPerú queda graficado en el cuadro “Relación de los Ingresos de Maple Energy Plc con el pago de alquiler de su subsidiaria Maple Gas Corp. a PetroPerú por la Refinería de Pucallpa y los activos de las operaciones (lotes) Pucallpa”, donde los ingresos obtenidos en el período 2006/ 2012 por Maple Energy han sido de US\$ 574 millones de dólares, mientras los ingresos para PetroPerú por el alquiler de sus propios activos en 19 años ha sido apenas de US\$ 69 millones de dólares. ¡Pingüe negocio privado a costa de PetroPerú!

Por ello cabe preguntarse: ¿qué negocio puede ser para PetroPerú recibir un ingreso por arrendamiento por 19 años la suma de US\$ 69.4 millones, cuando la empresa beneficiada por la privatización genera ingresos por ventas de US\$ 118.2 millones en un solo año (2012)?

CRECIMIENTO DE UN GRUPO ECONÓMICO GRACIAS A PETROPERÚ

Se debe tener presente que la empresa privada Maple Gas Corporation, de capitales norteamericanos, domiciliada en los paraísos fiscales de Islas Vírgenes Británicas, tiene operaciones y activos concentrados en el Perú que han venido diversificando sus operaciones gracias a las granjerías tributarias y en especial a la rentabilidad de los lotes y refinería concesionadas.

En razón de las operaciones de la Refinería de Pucallpa, construida en 1961 con una capacidad inicial de refinación de 2,250 barriles diarios, que luego fue ampliada por Petroperú a 3,250 barriles diarios, y a la fecha opera con una capacidad de 3,400 barriles diarios satisfaciendo el mercado de Pucallpa y alrededores aprovechando la exoneración vigente de impuestos a los combustibles vigente desde 1998. Es decir, los combustibles refinados y comercializados en la región no abonan el impuesto selectivo a los combustibles ni el IGV lo cual resulta una fortaleza en los negocios.

La forma de operaciones de la empresa Maple Gas es la integración con actividades conexas entre la explotación de petróleo de alta calidad y gas natural, en sus lotes 31 B/D y E, la planta de refinación y el acuerdo comercial que tiene con Aguaytía Energy para que le provea de materia prima (gasolina cruda) en la Refinería, mientras que Aguaytía en su planta de fraccionamiento produce un promedio de 1,000 barriles diarios de gas licuado de petróleo.

Cabe mencionar que Maple impulsó el complejo energético de gas natural de Aguaytía en 1998, diez años después se quedó con el 14% y para el 2009 apenas tenía una participación accionaria de 4%, finalmente vendió su participación total en dichas operaciones en el 2010 a Duke Energy, pero mantiene acuerdos comerciales y es socio con Aguaytía mediante joint venture en la exploración del lote 31-C.

En lo referente a la comercialización, Aguaytía Energy vende la totalidad de su producción de gasolina natural a Acer Comercial S.R.L., subsidiaria de Maple. La gasolina natural es procesada en la Refinería de Pucallpa. Es importante considerar que Acer Comercial y Aguaytía Energy mantienen un contrato a largo plazo, mediante el cual la primera le comprará a la segunda la producción total de gasolina natural durante todo el plazo de la concesión.

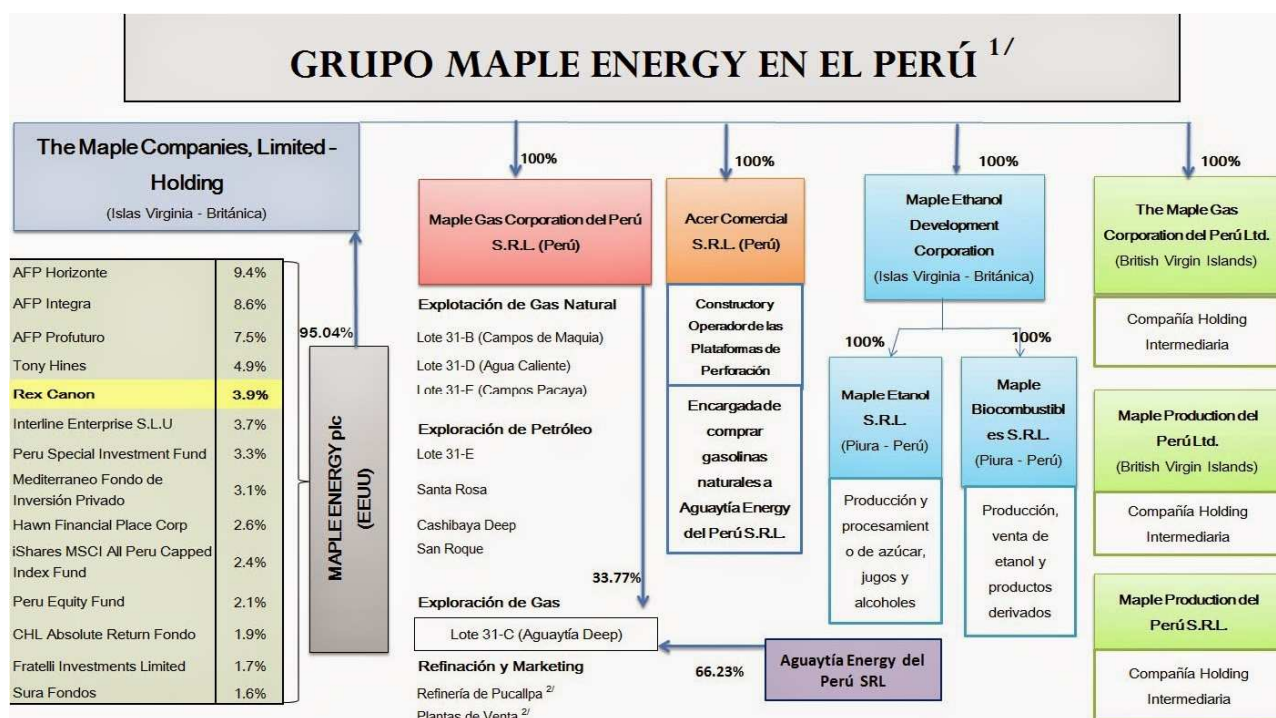
Como parte de una estrategia de expansión, ahora Maple está produciendo etanol, al concluir la construcción de su complejo de etanol en Piura cuyas inversiones superaron los US\$ 280 millones, y que inició operaciones en julio del 2012. Las entradas y salidas de Maple, de un negocio a otro, como fue poner en marcha el complejo de etanol, cuyas inversiones

representan cuatro veces a los ingresos obtenidos por Petroperú por el alquiler de la refinería y los activos petroleros en Pucallpa, nos demuestran que hay negocio seguro, con alta rentabilidad para los privados, pero, ¿qué ha significado para Petroperú?

EPÍLOGO

Debiera ser evidente que la “gallina de los huevos de oro o de petróleo” para Maple Gas Corporation ha sido la explotación de los viejos campos de Maquia y Aguas Calientes y el aprovechamiento al máximo de las ventajas de la Refinería de Pucallpa y su correspondiente Planta de Ventas, con sus exoneraciones tributarias.

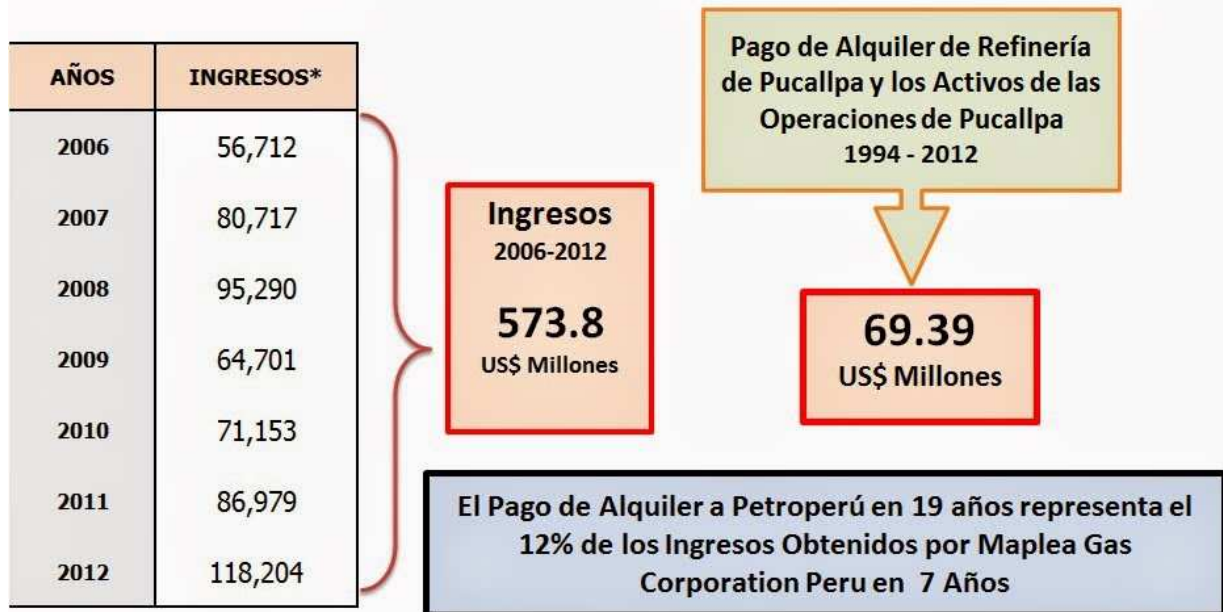
Elo le ha otorgado un poder de dominio en la región a costa de los usuarios y consumidores, los intereses regionales y de la petrolera estatal. Allí ha surgido un Grupo Económico Maple Energy que con diversas ramificaciones y empresas vinculadas como Maple Gas Corporation, Acer Comercial, Maple Etanol tienen un ministro a su disposición.



^{1/} A julio de 2013, en base a las memorías de la corporación

^{2/} Desde 1994 tienen en alquiler La Refinería de Pucallpa y las Plantas de Venta de Pucallpa de la empresa Petroperú.

RELACIÓN DE LOS INGRESOS DE MAPLE ENERGY Plc CON EL PAGO DE ALQUILER DE SU SUBSIDIARIA MAPLE GAS CORPORATION DEL PERU A PETROPERÚ POR LA REFINERÍA DE PUCALLPA Y LOS ACTIVOS DE LAS OPERACIONES DE PUCALLPA



(*) Del 2006 al 2011, el 98% de los ingresos de Maple Energy corresponden a las operaciones de explotación de petróleo y gas, más el refino en el Perú. En el 2012 representa el 78% de los ingresos.

FUENTE: Reporte Anual de Maple Energy Plc (Varios años)